

Cel

Poniższy materiał zawiera kluczowe informacje o danym produkcie inwestycyjnym. Nie jest to materiał marketingowy. Udzielenie tych informacji jest wymagane prawem, aby pomóc w zrozumieniu charakteru tego produktu inwestycyjnego oraz ryzyka, kosztów, potencjalnych zysków i strat z nim związanych, a także w porównywaniu go z innymi produktami.

Produkt

Nazwa produktu: **ubezpieczenie na życie z ubezpieczeniowymi funduszami kapitałowymi ze składką podstawową opłacaną jednorazowo Plan Inwestycyjny Premium**

Nazwa twórcy produktu: **UNIQA Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie S.A. (UNIQA)**

Niepowtarzalny identyfikator produktu: **indeks OWU PIPB/17/08/16**

Strona internetowa twórcy produktu: **uniqa.pl**

Aby uzyskać więcej informacji, zadzwoń pod numer tel. **22 599 95 22** (koszt połączenia według taryf poszczególnych operatorów telekomunikacyjnych).

Organ nadzoru: **Komisja Nadzoru Finansowego**

Data sporządzenia dokumentu: **21.11.2022 r.**

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

Co to za produkt?

Rodzaj

Ubezpieczenie na życie z ubezpieczeniowymi funduszami kapitałowymi

Cele

Podstawowym celem produktu jest inwestowanie środków pochodzących ze składek i budowanie kapitału przy zachowaniu ochrony ubezpieczeniowej na wypadek śmierci Ubezpieczonego.

W ramach niniejszego produktu wariantem bazowym, umożliwiającym realizację tego celu, są ubezpieczeniowe fundusze kapitałowe (UFK). UFK tworzone są ze składek wpłacanych przez Ubezpieczających. Zgromadzone w UFK środki inwestowane są w certyfikaty inwestycyjne funduszy inwestycyjnych zamkniętych.

Zwrot z inwestycji w UFK zależy głównie od następujących czynników:

- 1) stopy zwrotu osiąganej przez fundusze inwestycyjne, w które inwestuje UFK;
- 2) pobieranych opłat.

Umowa jest zawierana na czas nieokreślony, a zalecany okres obowiązywania umowy wynosi 5 lat. Pamiętaj jednak, że im dłuższy horyzont inwestycyjny tym większe jest prawdopodobieństwo osiągnięcia założonego celu inwestycyjnego.

Wielkość zgromadzonego kapitału zależy przede wszystkim od wybranej strategii inwestycyjnej (wyboru UFK), zwrotu z inwestycji w UFK oraz wysokości wpłacanych składek. Skuteczność realizacji strategii zależy w głównej mierze od sytuacji na rynkach finansowych oraz od czasu trwania umowy.

Docelowy inwestor indywidualny

Produkt przeznaczony jest dla inwestorów (Ubezpieczających), którzy ukończyli 18 lat. Rodzaj inwestorów, z myślą o których produkt jest wprowadzany do obrotu, różni się w zależności od UFK. Wybór odpowiedniego UFK powinien być dostosowany do potrzeb, wiedzy i doświadczenia inwestycyjnego, a także sytuacji finansowej inwestora.

Dodatkowe informacje o poszczególnych UFK ujęte są w dokumentach „Szczegółowe informacje”, które są dostępne na stronie internetowej: uniqa.pl/kid.

Świadczenia ubezpieczeniowe i koszty

Przedmiotem ubezpieczenia jest życie Ubezpieczonego. Zakres ubezpieczenia obejmuje śmierć Ubezpieczonego w okresie ubezpieczenia.

Z tytułu umowy wypłacane są następujące rodzaje świadczeń:

świadczenie o charakterze ochronnym – wypłacane w przypadku śmierci Ubezpieczonego, które stanowi sumę ubezpieczenia powiększoną o wartość polisy, czyli całość zgromadzonych środków;

świadczenie o charakterze inwestycyjnym – wypłacane w razie rozwiązania umowy z przyczyn innych niż śmierć Ubezpieczonego, którym jest wypłata wartości wykupu.

W czasie obowiązywania umowy możesz wypłacać część zgromadzonych środków.

Składka jest w całości inwestowana w wybrane UFK.

Koszt ochrony ubezpieczeniowej pokrywany jest w formie opłaty za ryzyko, pobieranej przez UNIQA poprzez umorzenie części jednostek uczestnictwa UFK posiadanych przez Ciebie. Opłata za ryzyko pomniejsza wartość inwestycji.

Nie są pobierane dodatkowe składki na pokrycie kosztu świadczeń ubezpieczeniowych.

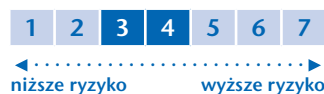
Wartość świadczeń jest wskazana w części „Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?” niniejszego dokumentu oraz dokumentów „Szczegółowe informacje” dedykowanych poszczególnym UFK, dostępnych na stronie internetowej: unika.pl/kid.

Okres obowiązywania umowy

Umowa zawierana jest na czas nieokreślony – w produkcie nie obowiązuje termin zapadalności. UNIQA nie jest uprawniona do jednostronnego rozwiązania zawartej umowy ubezpieczenia. Umowa rozwiąże się automatycznie z dniem, w którym wartość podstawowa polisy będzie równa zero.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywać produkt przez 5 lat.

Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić od założonego, a zwrot może być niższy. Być może nie będziesz w stanie wyjść z inwestycji łatwo lub być może będziesz musiał wyjść z inwestycji po cenie, która znacznie wpłynie na uzyskany zwrot.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego produktu w porównaniu z innymi produktami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty finansowej na produkcie z powodu zmian rynkowych lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacić Ci pieniędzy.

Sklasyfikowaliśmy ten produkt jako 3–4 na 7, gdzie 3 oznacza „średnio niską”, a 4 – „średnią” klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są w przedziale „średnio małe” – „średnie”, a złe warunki rynkowe od „prawdopodobnie nie wpłyną” do „mogą wpłynąć” na zdolność wypłacenia Ci pieniędzy.

Ryzyko i zwrot z inwestycji różnią się od siebie w zależności od wybranych UFK. Wynik finansowy produktu zależy od stopy zwrotu osiągniętej przez UFK, które wybrałeś.

Dodatkowe informacje o poszczególnych UFK ujęte są w dokumentach „Szczegółowe informacje”, dostępnych na stronie internetowej: unika.pl/kid.

Inne ryzyka, które mają istotne znaczenie i które nie zostały uwzględnione w ogólnym wskaźniku: ryzyko potencjalnej straty wynikającej z braku możliwości zrealizowania wypłaty przez UNIQA (zobacz część „Co się stanie, jeśli UNIQA nie ma możliwości wypłaty?”).

Ten produkt nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku braku możliwości wypłacenia Ci należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli UNIQA nie ma możliwości wypłaty?”). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

Scenariusze dotyczące wyników

Scenariusze dotyczące wyników oraz scenariusze świadczeń ubezpieczeniowych zależą od UFK, które wybrałeś. Zostały one przedstawione w dokumentach „Szczegółowe informacje”, dostępnych na stronie internetowej: unika.pl/kid.

Co się stanie, jeśli UNIQA nie ma możliwości wypłaty?

Możesz ponieść stratę finansową, która nie jest związana z wahaniami cen jednostek uczestnictwa UFK – w przypadku upadłości UNIQA. W przypadku braku możliwości wypłaty środków przez UNIQA w związku z upadłością, 50% wartości polisy, maksymalnie do wysokości 30 000 EUR, wypłaca Ubezpieczeniowy Fundusz Gwarancyjny, według średniego kursu Narodowego Banku Polskiego obowiązującego w dniu ogłoszenia upadłości, oddalenia wniosku o ogłoszenie upadłości lub umorzenia postępowania upadłościowego albo w dniu zarządzenia likwidacji przymusowej zakładu ubezpieczeń.

Ponadto wypłata środków w ramach Planu Inwestycyjnego Premium może być czasowo zawieszona, jeżeli nie można dokonać wiarygodnej wyceny istotnej części aktywów UFK z przyczyn niezależnych od UNIQA, zgodnie z ogólnymi warunkami ubezpieczenia.

Wypłata środków może również zostać proporcjonalnie zredukowana w sytuacji, gdy redukcji zleceń wykupu certyfikatów inwestycyjnych dokona fundusz inwestycyjny zamknięty, w którego certyfikaty inwestycyjne lokowane są środki UFK. Przypadki te określone są w statutach poszczególnych funduszy inwestycyjnych zamkniętych.

W przypadku likwidacji funduszu inwestycyjnego, w który inwestowane są środki klienta w ramach UFK, brak jest instytucjonalnego systemu rekompensat lub gwarancji.

Jakie są koszty?

Zmniejszenie zwrotu z inwestycji pokazuje, jaki wpływ na ten zwrot będą miały łączne koszty ponoszone przez Ciebie. Łączne koszty obejmują koszty jednorazowe, koszty bieżące i koszty dodatkowe.

Kwoty tu przedstawione są łącznymi kosztami samego produktu w trzech różnych okresach utrzymywania. Obejmują one potencjalne kary za wcześniejsze wyjście z inwestycji. Dane liczbowe oparte są na założeniu, że inwestujesz 40 000 PLN. Są to dane szacunkowe i mogą ulec zmianie w przyszłości.

Tabela 1 – Koszty w czasie

Osoba sprzedająca Ci ten produkt lub doradzająca w jego sprawie może nałożyć na Ciebie inne koszty. W takim przypadku osoba ta przedstawi Ci informacje na temat tych kosztów i pokaże, jaki wpływ na Twoją inwestycję będą miały wszystkie koszty w czasie.

Inwestycja: 40 000 PLN	W przypadku spieniężenia po 1. roku	W przypadku spieniężenia po 3. roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5. roku
Łączne koszty	2 338–2 630 PLN	4 908–5 810 PLN	7 331–8 886 PLN
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	5,86–6,63%	4,26–5,00%	3,95–4,68%

Tabela 2 – Struktura kosztów

W poniższej tabeli przedstawiono:

- wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania, w ujęciu rocznym,
- znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Poniższa tabela przedstawia wpływ na zwrot w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	koszty wejścia	0%	wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję
	koszty wyjścia	0%	wpływ kosztów wyjścia z inwestycji po upływie terminu zapadalności
Koszty bieżące	koszty transakcji portfelowych	0%	wpływ kosztów kupna i sprzedaży przez nas inwestycji bazowych na potrzeby produktu
	pozostałe koszty bieżące	3,95–4,68%	wpływ kosztów, które ponosimy corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami oraz innych kosztów bieżących
Koszty dodatkowe	opłaty za wyniki	0%	wpływ opłaty za wyniki – potrącamy je z Twojej inwestycji, jeżeli wyniki produktu przekroczą jego poziom referencyjny
	premie motywacyjne	0%	wpływ premii motywacyjnych

Koszty dla inwestora indywidualnego mogą się różnić w zależności od wybranych UFK.

Dodatkowe informacje o poszczególnych UFK ujęte są w dokumentach „Szczegółowe informacje”, dostępnych na stronie internetowej: uniqa.pl/kid.

Ile czasu powinienem utrzymywać produkt i czy mogę wcześniej wypłacić pieniądze?

Zalecany okres utrzymywania produktu: 5 lat

Zalecany okres utrzymywania produktu wynika ze specyfiki inwestowania: im dłuższy horyzont inwestycyjny, tym większe jest prawdopodobieństwo osiągnięcia założonego celu inwestycyjnego.

Umowę możesz rozwiązać w każdym czasie, składając wniosek, zostanie wtedy wypłacona wartość wykupu. Możliwa jest również wypłata części zgromadzonych środków bez konieczności rozwiązywania umowy.

Wcześniejsze wyjście z inwestycji wiąże się również z ryzykiem związanym z wybranym wariantem inwestycyjnym, którego wartość może podlegać znacznym wahaniom w czasie.

Wyjście z inwestycji przed zalecanym okresem utrzymywania produktu wiąże się z pobraniem następujących opłat:

- w przypadku odstąpienia od umowy w terminie 60 dni od otrzymania pierwszego listu rocznicowego – opłaty z tytułu wykupu, nie więcej jednak niż o 4% wartości podstawowej polisy,
- w przypadku rozwiązania umowy – opłaty z tytułu wykupu; opłata nie jest pobierana po upływie 5 lat od zawarcia umowy; opłata ta została uwzględniona w wyliczeniach przedstawionych w Tabeli 1 – Koszty w czasie.

Wysokość i sposób pobierania opłat wskazane są w OWU i Tabeli opłat i limitów.

Jak mogę złożyć skargę?

Reklamacje (tj. wystąpienia skierowane do UNIQA, dotyczące produktu, UNIQA lub pośrednika) można składać do UNIQA w następujący sposób:

- 1) elektronicznie poprzez formularz na stronie uniqa.pl/reklamacje;
- 2) ustnie:
 - a) telefonicznie pod numerem infolinii +48 22 599 95 22,
 - b) osobiście w naszej jednostce obsługującej klientów lub siedzibie;
- 3) na piśmie:
 - a) osobiście w naszej jednostce obsługującej klientów lub siedzibie,
 - b) przesyłką pocztową na adres: 00-867 Warszawa, ul. Chłodna 51,
 - c) na adres do doręczeń elektronicznych, o którym mowa w ustawie z dnia 18 listopada 2020 r. o doręczeniach elektronicznych (adres ten znajduje się w bazie adresów elektronicznych, który prowadzi minister właściwy do spraw informatyzacji).

Informacje na temat sposobu złożenia skargi są również dostępne na stronie: uniqa.pl.

Reklamacja może być złożona w każdej jednostce UNIQA obsługującej klientów.

Inne istotne informacje

Przed zawarciem umowy oprócz niniejszego dokumentu powinien otrzymać:

- Ogólne warunki ubezpieczenia na życie z ubezpieczeniowymi funduszami kapitałowymi ze składką opłacaną jednorazowo Plan Inwestycyjny Premium – indeks PIPB/17/08/16, wraz z Formularzem do OWU oraz Podstawowymi informacjami o umowie ubezpieczenia,
- Tabelę opłat i limitów,
- Regulaminy ubezpieczeniowych funduszy kapitałowych – indeks PIFF/16/06/01,
- Wykaz ubezpieczeniowych funduszy kapitałowych.

Wyżej wymienione dokumenty są również dostępne na stronie internetowej uniqa.pl.

Przed zawarciem umowy ubezpieczenia z UFK przedstawiana Ci jest również możliwość wypełnienia ankiety pozwalającej na uzyskanie przez UNIQA informacji dotyczących Twoich potrzeb, wiedzy i doświadczenia w dziedzinie ubezpieczeń na życie oraz sytuacji finansowej, tak aby możliwe było dokonanie oceny, jaka umowa ubezpieczenia jest dla Ciebie odpowiednia. W przypadku wyrażenia woli wypełnienia ankiety otrzymujesz jej kopię oraz wynik badania adekwatności produktu.

Wyliczenia zawarte w niniejszym dokumencie zostały sporządzone w oparciu o założenia wynikające z Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/653, uzupełniającego Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1286/2014 w sprawie dokumentów zawierających kluczowe informacje, dotyczących detalicznych produktów zbiorowego inwestowania i ubezpieczeniowych produktów inwestycyjnych (priip), przez ustanowienie regulacyjnych standardów technicznych w zakresie prezentacji, treści, przeglądu i zmiany dokumentów zawierających kluczowe informacje oraz warunków spełnienia wymogu przekazania takich dokumentów z dnia 8 marca 2017 r. i mogą nie odzwierciedlać Twojej indywidualnej sytuacji.